



▲ Arne Jacobsens 7'er-stole udgør en væsentlig del af arbejdet på værkstedet. De er populære i en polstret udgave med skind. 7'eren fås med tre forskellige typer skind og til tre forskellige priser mellem 1485 kr. og 2605 kr. - når kunden selv kommer med stolen. Prisen afhænger af skindets kvalitet, for håndværket og arbejdstimerne er det samme.

FOTO: MORTEN MARBOE

Fra iværksætter til specialiseret møbelpolstrer

► Anders Bonnemann har ét princip: Han går ikke på kompromis

Af Bente Just
bj@hsfo.dk

HORSENS - AP Møbelpolstring er historien om den lille iværksætter, der har udviklet sig til at være en specialiseret møbelpolstrer virksomhed, som polstrer for private, professionelle, arkitekter og løser specialopgaver.

Manden bag er 34-årige Anders Bonnemann, der har lært møbelpolstrerfaget fra bunden og fra dag ét satte sig et mål: Han går ikke på kompromis.

I 2006 startede han AP Møbelpolstring med adresse på Vejlevej i Horsens. I dag beskæftiger han syv medarbejdere plus en freelancer - og løser opgaver for så „eksotiske“ kunder som Lego og Field's.

Vores virksomhed har fire ben: Vi polstrer for private, vi polstrer for opkøbere, vi ny-polstrer, og vi løser specialopgaver. Den seneste er en gangbro til Lego, som skal polstres, så den opleves som en sky, forklarer Anders Bonnemann.

Et stykke arvegods

Vores private kunder er mennesker, som har en kvalitetsstol eller -sofa, de gerne vil bevare. Enten fordi den er en af de gode arkitekttegnede møbler eller et stykke arvegods, som de holder af.

- Opkøberne er firmaer, der lever af

at opkøbe f.eks. Arne Jacobsens 7'er-spisestole, Ægget eller Svanen. Opkøberne hyrer os til at ompolstre, og de sælger dem så videre som totalrenoverede.

- Endelig nypolstrer vi for f.eks. møbelfabrikken Snedkergården, som vi polstrer Nanna Ditzel-stole for.

Mesters afgørelse

Anders Bonnemann grundlagde sit firma i starten af 2006, mens alt boomed, og orderne væltede ind.

Siden kom finanskrisen, og det gik knap så stærkt.

- I løbet af det første års tid havde jeg fire ansatte. 2006 var jo året, da byggebranchen, boligmarkedet og forbruget i det hele taget toppede. Selvfølgelig har vi kunnet mærke, at folk ikke bruger helt så mange penge på møbler, men vi skal ikke klage. Vi har nok at se til, er på udgik efter en syerske mere - og har faktisk problemer med at være i vores rammer.

Anders Bonnemann har en kompagnon, nemlig indehaveren af det københavnske firma PRH Møbelpolstring på Frederiksberg, hvor Anders i sin tid blev færdiguddannet.

- Vi ejer 50 pct. hver, og sammen har vi i fjor åbnet en afdeling i Aalborg, hvor den mand, der står for den, også er medejer. Den disposition var god, for markedet har vist sig også at være der i Aalborg.

- På fem år har vi opbygget et godt renommé. Fået en fast kundekreds, men får også hele tiden nye kunder, som vender tilbage. Jeg har en holdning



▲ Anders Bonnemann med en af de stole, som en privat kunde har valgt at lade ompolstre. På forhånd er 34-årige Anders Bonnemann hudløst ærlig over for kunderne. Er stolen eller sofaen i sig selv ikke af tilstrækkelig kvalitet, siger han blankt, at en ompolstring ikke betaler sig.

FOTO: MORTEN MARBOE

om, at det, vi laver, skal være af bedste kvalitet.

- Vores medarbejdere har alle været her i minimum tre år. Det betyder, at de ved, hvordan kvalitetsniveauet skal være. Og jeg har én gang forklaret medarbejderne, at er der det mindste tvivsspørgsmål, vil jeg selv ind over det. Så er det mig, der træffer afgørelsen - og mig, der kan forsvare det over for kunden.

- Resultatet er, at vi praktisk talt aldrig har reklamationer. „Kun det bedste er godt nok“, er en holdning hos Anders Bonnemann.

- Til gengæld siger jeg også 100 pct. ærligt til folk, når det ikke betaler sig at ompolstre f.eks. en sofa. Der ryger i alle tilfælde så mange timer på en ompolstring, at sofaen eller stolen grundlæggende skal være af høj kvalitet.

- Alle vores materialer - også det der ligger under stof eller læder - er de bedste. Stof eller skind er kundens valg.

- På vores hjemmeside kan folk f.eks. se, hvad en 7'er-stol, Ægget eller en Børge Mogensen-tremmesofa koster polstret med tre forskellige slags skind. - En ompolstret tremmesofa f.eks.

„Jeg nægter at gå på kompromis og er ærlig over for kunden. Han ved, hvad han får, og ved, hvad han skal betale for det“.

ANDERS BONNEMANN, INDEHAVER AF AP MØBELPOLSTRING

kan klares for 9075 kr., men den kan også koste 17.425 kr. Det er da lidt af en forskel, for arbejdslønnen er jo den samme.

- Men lædertype og -kvalitet gør hele forskellen. Til den laveste pris får kunden dækfærdig læder. Til den dyreste får han anilin-skind - et naturskind uden overfladebehandling, som patneres smukt, og med mærker efter f.eks. den rift, koen fik, da den gik på marken. Langt det bedste, men også dyreste skind.

- Valget er kundens. Han ved, hvad han får og betaler for - og kender på forhånd den nøjagtige pris, forklarer Anders Bonnemann.

Stor tilfredsstillelse

Han startede i branchen som arbejdsdreng hos Horsens' på det tidspunkt legendariske polstermøbelfabrik Friis Møbler, da han var 14 år.

Efter skolen kom han i lære som møbelpolstrer og var glad for faget, da Friis Møbler midt i læretiden gik konkurs.

Anders var heldig at få lov at gøre sin

læretid færdig hos PRH Møbelpolstring på Frederiksberg. I 2002 flyttede han tilbage til Jylland, og Anders fik arbejde som produktudvikler i sit gamle firma, hvor den hans tidligere chef, Hans Engell Friis, havde overtaget resterne af konkursboet og ændret det til Engell Møbler.

Siden blev det til et job som kørende sælger for det firma, der leverer materialer og værktøj til møbelpolstrerbranchen, inden han tog han springet til at starte eget firma - med sin gamle læremester fra Frederiksberg som kompagnon og den, der, fordi han selv havde travlt, sikrede Anders arbejde til de første måneder.

- Siden er det gået slag i slag, og selv om det ind imellem kan være hårdt med lange arbejdsdage, har jeg ikke fortrudt ét øjeblik. Det er en kæmpe tilfredsstillelse at få lov til sammen med gode folk at bygge noget op, siger Anders Bonnemann.